

Los Pagos por Servicios Ambientales (PSA) y los servicios de la Asociación para el Desarrollo Sostenible de la Región Atlántica (ASIREA): percepción de los beneficiarios (Costa Rica)

Sibelet, Nicole^{1,2,3}. Gutiérrez, Isabel²; Posada, Karla^{2,3}

1 CIRAD UMR Innovation 34398 Montpellier France

2 CATIE IDEA Apartado Postal 7170 Turrialba 30501

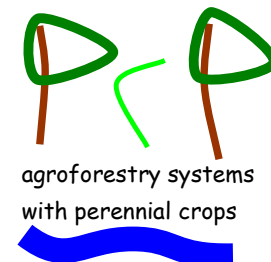
Costa Rica

3 CIRAD UMR Innovation Turrialba, Costa Rica

<sibelet@cirad.fr>



Programa Agroambiental
Mesoamericano (MAP)



Referencia para citar este documento

Sibelet, N., Gutiérrez, I., Posada, K., 2012. Los Pagos por Servicios Ambientales (PSA) y los servicios de la Asociación para el Desarrollo Sostenible de la Región Atlántica (ASIREA): percepción de los beneficiarios, Costa Rica. In Seminario Environment for Development EfD, CATIE, Turrialba, Costa Rica, el 02/11/2012, PCP Agroforestry Systems with perenial crops, CATIE-MAP, CIRAD, 25 diapositivas.

Contenido

- Introducción
 - Demanda de investigación
 - Objetivos
 - Metodología
 - Contexto PSA en Costa Rica
 - ASIREA
- Métodos: Entrevistas + Sitio de estudio
- Resultados
 - Diferentes actores y sus motivaciones
 - Motivaciones a participar en el Programa PSA
 - Percepciones sobre los servicios de ASIREA
- Conclusiones

Introducción

- Escuela temática titulada: “Métodos de Ciencias Sociales aplicados a la Agroforestería y al manejo de recursos naturales”.
- ASIREA promueve el manejo y la conservación del Área de Conservación Tortuguero ACTo (noreste de Costa Rica).
- Demanda de investigación: ASIREA desea conocer las expectativas y necesidades de los clientes (usuarios) de PSA con respecto a sus servicios.

Contexto PSA en Costa Rica

- El Pago por Servicios Ambientales (PSA)
Los que proporcionan u ofertan servicios deben ser compensados de forma directa.
- En Costa Rica surgen políticas de regulación expresadas en diferentes leyes forestales.
- Beneficiarios del PSA propietarios de terrenos que realicen actividades de protección y manejo adecuado de bosques y/o establecimiento de plantaciones forestales.

Objetivo y Métodos

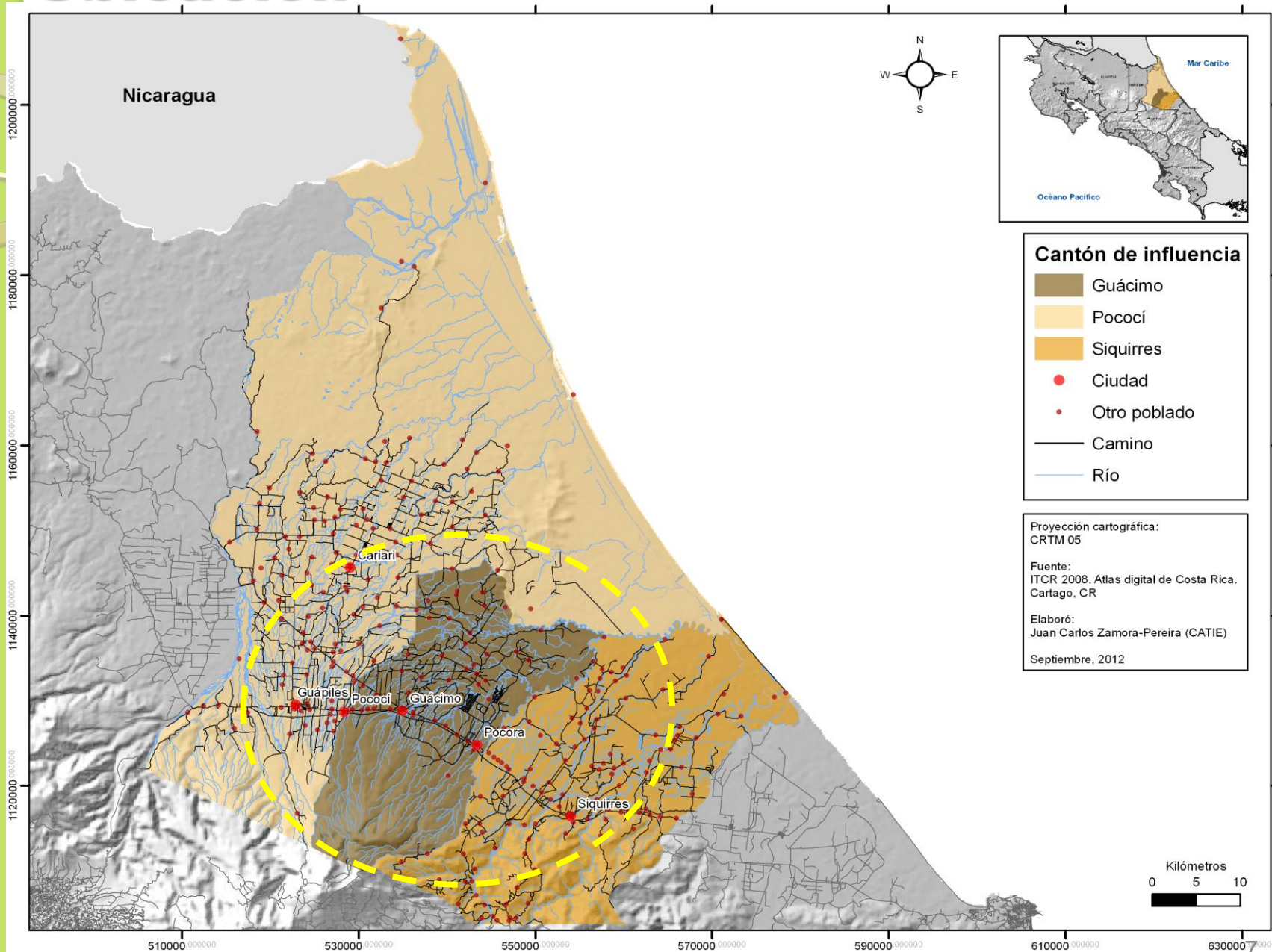
Objetivo

Entender como sirven los PSA a los beneficiarios de ASIREA.

Métodos

- Formación a distancia de 30 horas y 9 días en el campo en Costa Rica.
- La muestra (32) se seleccionó al azar dentro de una lista de 72 beneficiarios de PSA.
- Información colectada a través una entrevista semi-estructurada.

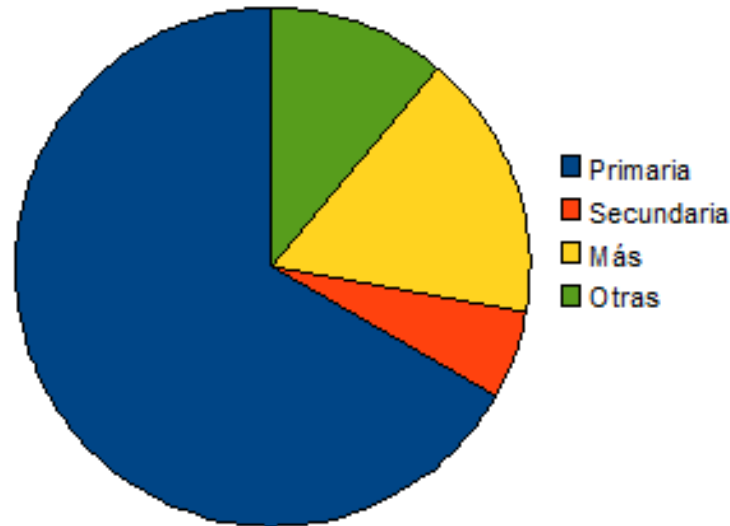
Ubicación



Resultados

Características de los beneficiarios...

- Beneficiarios con edades que fluctúan entre los 46 y 65 años

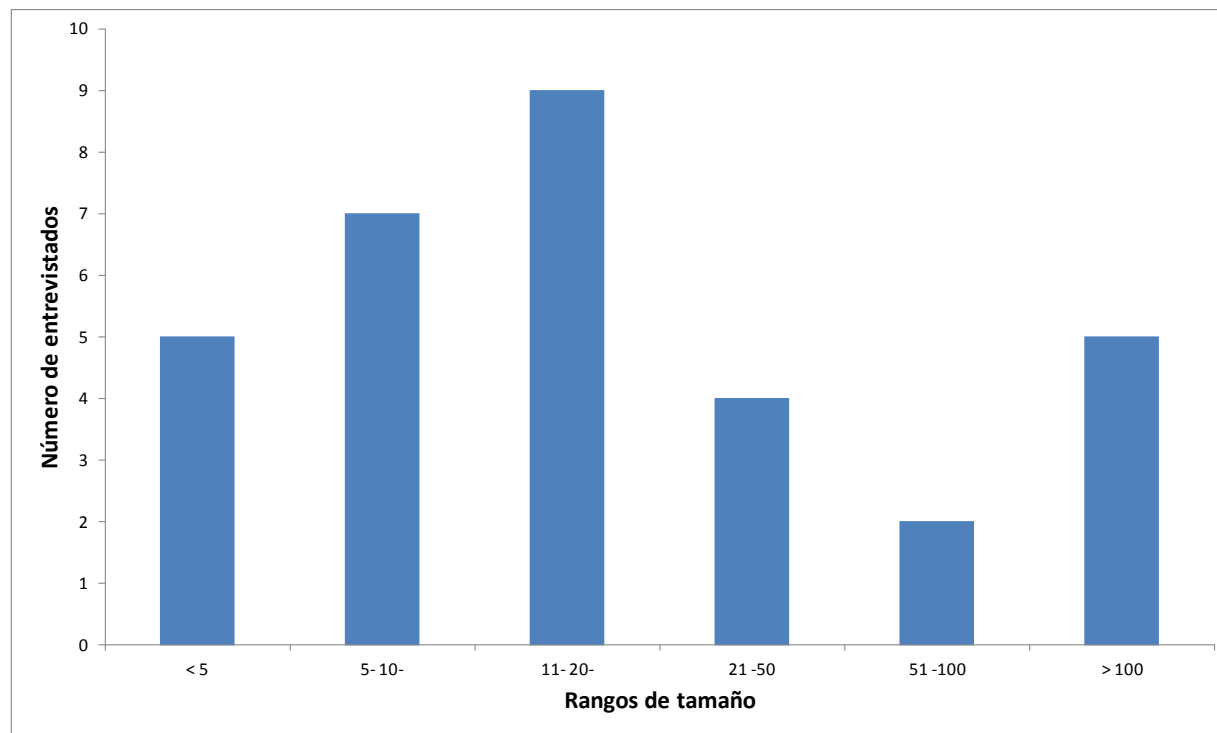


- Nivel educativo 67% primaria completa, 17% estudios superiores.

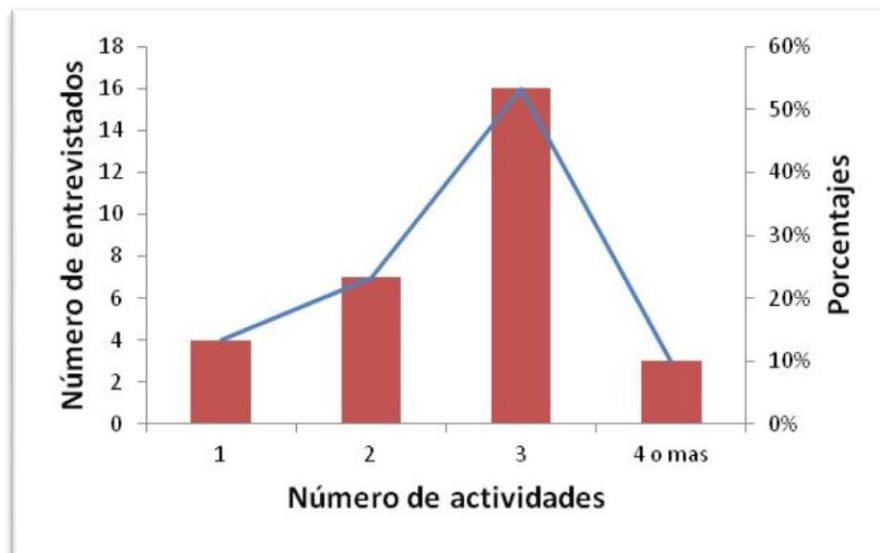
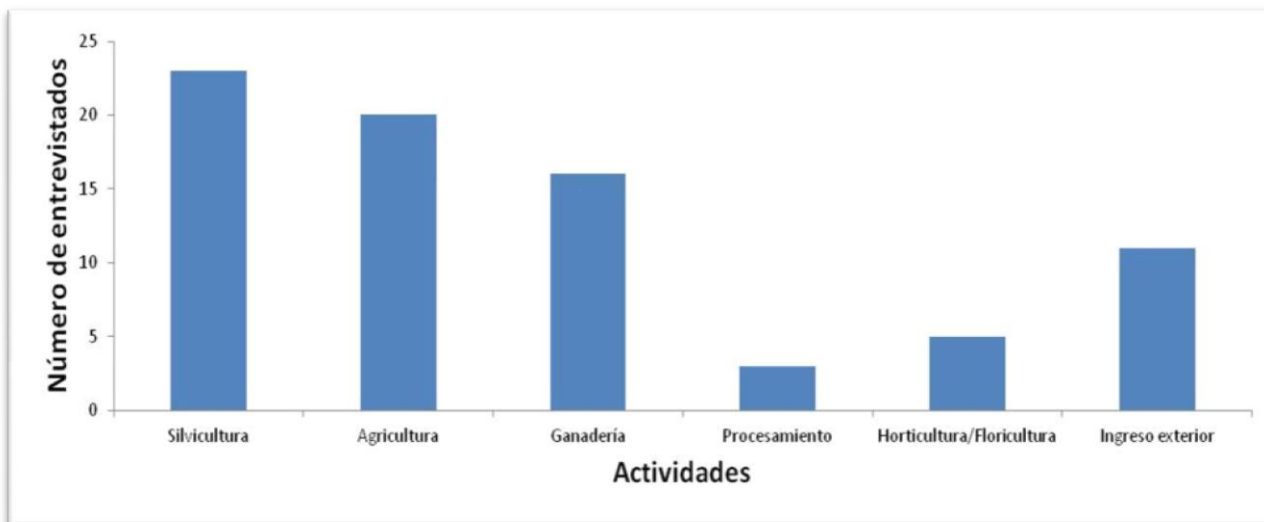
Resultados

Características de los beneficiarios...

- La mayoría de los entrevistados tienen fincas con más de 11 hectáreas



Actividades productivas de los beneficiarios



ASIREA

1987

- Contexto del establecimiento de los CAF (Certificados de Abono Forestal)
- Gestión de los trámites para el permiso de explotación forestal

1990

- Convenio con el MINAET (Planes de manejo forestal)
- Diversifica sus servicios incorporando la gestión de PSA con FONAFIFO

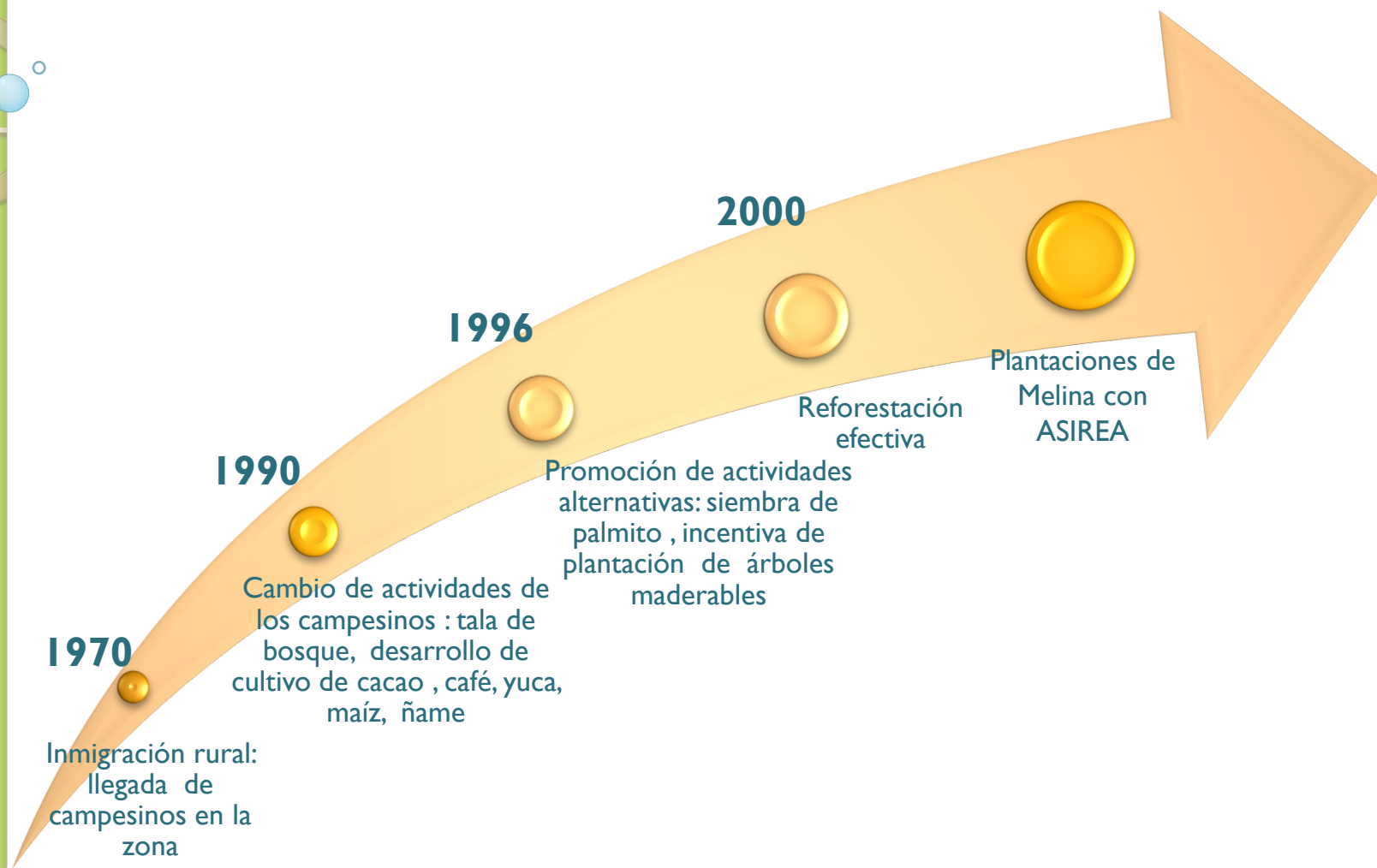
2004-2008

- Creación de nuevos programas (Biocomercio y Recurso hídrico)
- Intermediario (mediador, o facilitador) entre los productores y diversas organizaciones.

Diferentes tipos de contratos de PSA

Características	Sistemas Agroforestales	Reforestación	Conservación
Vigencia de contrato:	5 años	15 años	10 años
Cantidad de pagos:	3 pagos anuales. (primeros 3 años del contrato)	5 pagos anuales (primeros 5 años del contrato).	10 pagos anuales.
Mínimo de árboles/hectáreas :	1000 árboles(1.5 ha)	5 hectáreas	2 hectáreas
Máximo de árboles/hectáreas:	5000 árboles (5 ha)	300 hectáreas	300 hectáreas.
Monto por contrato:	\$1.30 por árbol.	\$ 980 por hectárea.	\$ 640 por hectárea.
Modalidad de pagos:	Año 1: 65% Año 2: 20% Año 3: 15%	Año 1: 50% Año 2: 20% Año 3: 15% Año 4: 10% Año 5: 5%	Año 1: 10% Año 2: 10% Año 3: 10% Año 4: 10% Año 5: 10% (así hasta el año 10)

Un poco de historia de PSA (beneficiarios)



Motivaciones para participar en PSA

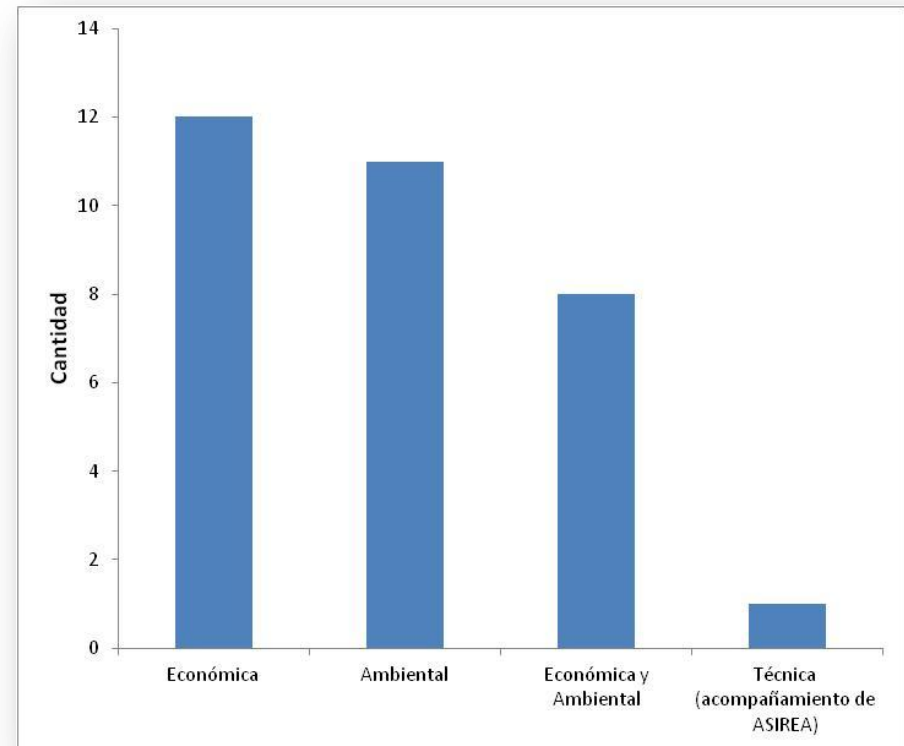
Económica

“Única alternativa para no vender las tierras y obtener un dinero que puede ser invertido en la misma finca”

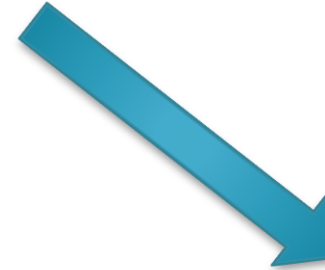
Ambiental

“Quiero sembrar más árboles, no por plata, porque ya estoy “viejo”, que los árboles duran mucho para poderlos vender, lo haría por cuidar el ambiente”

“...Es positivo porque hay dinero y porque gana el ambiente”



INVERSIÓN INICIAL



Rentable para grandes:
Capacidad de inversión inicial
en gran escala



No rentable para
pequeños y
medianos: sin
fondos para la
inversión inicial

Los pagos no cubren
los costos

Expectativas y
oportunidades de
acceso a mercado

Percepción con respecto de ASIREA

“ASIREA es un administrador, pienso que su trabajo es de contactar a la gente”

“ASIREA se encarga de captar los ingresos. Es por eso que veo a ASIREA un poco como un negocio”

“Es una organización que sabe manejar el dinero y son honestos...”



“No hay otras instituciones. Si puedo encontrar otra asociación con una mejor garantía, voy a tomarlo”

“Conozco otros vecinos que tienen parcelas de árboles pero nunca hablamos juntos”

“ASIREA llega solamente antes del pago, no hay bastante seguimiento, necesita estar más atento”

Relación entre ASIREA y los beneficiarios

Apoyo actual de ASIREA a los beneficiarios

- Apoyo técnico de excelente calidad → personalidad y profesionalismo de los ingenieros.
- Protocolo de visitas irregular
- La siembra es el periodo más crítico para los beneficiarios (técnica y financieramente)

“Los técnicos de ASIREA le dan todo el apoyo técnico, son pura vida”. “Con este apoyo he aprendido mucho”



“Las visitas no son periódicas”



Contrato y pago entre ASIREA y beneficiarios



*No puede vivir con esto. El pago no permite de cubrir los gastos”.
“El cheque es una ayuda pequeña respecto con el tiempo y la mano de obra utilizada”.*

- El pago no cubre los costos
- Los contratos son restrictivos



“Me siento atado al contrato, no se puede cortar [cosechar] la plantación cuando quiera ”.

Contrato y pago entre ASIREA y beneficiarios

- Los beneficiarios que no tienen dinero en efectivo no pueden pagar el inicio de la plantación

“Yo soy agradecido con ASIREA por su orientación. Pero me incomoda que ASIREA recibe una parte del pago (30%) que nos corresponde”.



Necesidades de apoyo complementarios

- Una gran expectativa/motivación de los beneficiarios es la venta de la madera;
- Los productores necesitan apoyo para vender los árboles.

“A la gente la embarcan para hacer algo pero después no le buscan mercado y los dejan votados...”, “El contrato no dice nada sobre el mercado ”.

“Nos dicen que cuidemos los árboles, pero no nos dicen dónde los venderemos”



Necesidades de apoyo complementarios



- Falta comunicación y organización entre ellos mismos

“Mejor elección de los beneficiarios, no solo los que nada tienen, sino los que tienen pocas cosas, pero están trabajando...”

CONCLUSIONES

- Los PSA son beneficiosos para personas con superficies de tierras medianas o grandes.
- Plantaciones forestales vistas: como proveedoras de servicios ecosistémicos y como un bosque.
- El acceso al PSA tiene limitantes económicas en la inversión inicial y en el tiempo de pagos.

CONCLUSIONES

- La mayoría de los clientes de ASIREA son pequeños propietarios.
- ASIREA es única / servicio que brinda, pero persiste un desconocimiento sobre las funciones de ASIREA.
- ASIREA posee personal con disponibilidad (aunque son pocos) y experiencia en el área.
Sin embargo, falta logística ej. no existe un protocolo de visitas.

CONCLUSIONES

- Los productores requieren mayor vínculo y organización social, Ej. vínculo organizativo entre ellos para intercambiar sus experiencias.
- Para solucionar esto:
Unos beneficiarios de PSA mencionaron que los que ya han vivido el proceso PSA podrían ayudar a los nuevos.



¡Gracias!